

Sales Manager (m/w/d)*

Festanstellung

Vollzeit

Warum zu uns

Weil der „Wir-Gedanke“ bei uns gelebt wird. Wir sind davon überzeugt, dass die Basis unseres Erfolges auf dem Engagement und der Leidenschaft jedes einzelnen Menschen bei uns beruht. Doch nur das Miteinander – ein „Wir“ in unseren Teams und mit unseren Kunden – macht uns stark und bringt unsere Arbeit auf Topniveau. Bei uns ist jeder Mensch nicht eine bloße Zahl auf dem Papier, sondern eine Persönlichkeit mit eigenen Vorstellungen und Zielen. Wir bieten Ihnen die Chance, mit uns Ihre Karriere zu starten und gemeinsame Ziele zu erreichen. Sie haben die Möglichkeit, sich bei uns weiterzuentwickeln, eigene Ideen voranzubringen und Verantwortung zu übernehmen. Wir unterstützen Sie und sorgen dafür, dass Sie sich in einem dynamischen und innovativen Umfeld bestmöglich entfalten können.

Was wir gemeinsam vorhaben

- **Gewinne Neukunden:** Identifiziere Marktpotenziale, akquiriere neue Kunden und positioniere unsere Lösungen strategisch im Markt.
- **Steuere Vertriebsaktivitäten:** Begleite und steuere Vertriebsaufgaben und -prozesse strategisch und operativ, um unser Geschäft voranzutreiben.
- **Gestalte Kundenbeziehungen:** Pflege und entwickle langfristige Partnerschaften mit bestehenden Kunden und baue dein Netzwerk gezielt aus.
- **Stakeholder Management:** Kommuniziere (intern als auch extern) und arbeite eng mit Projektteams, Stakeholdern und Kunden zusammen.
- **Erstelle Angebote:** Individualisiere und pflege ansprechende Angebote, die unsere Kunden begeistern.
- **Übernehme Verantwortung:** Führe eigenständig Preis- und Vertragsverhandlungen und trage die wirtschaftliche Verantwortung für deine Projekte.

Worauf Du Dich freuen kannst

Unsere besondere Unternehmenskultur:

- Herzliches und wertschätzendes Miteinander, in dem jede Persönlichkeit zählt
- Offener Austausch und offene Türen - vom Junior bis zum Vorstand
- Zahlreiche Team- und Unternehmensevents, wie unser jährliches Sommerfest zusammen mit unseren Familien

Unsere Benefits für Wohlergehen und Wachstum:

- Smartes Arbeiten, z.B. mobil und mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, Möglichkeit für Sabbaticals und Workation
- Zusatzleistungen, z.B. Corporate Benefits, attraktive betriebliche Altersvorsorge, Blinkist und JobRad
- Health Care Benefits, z.B. vergünstigte Mitgliedschaften für Urban Sports Club und betriebliche Krankenversicherung

Unser gemeinsamer Weg:

- Intensive Einarbeitung durch ein umfangreiches Onboarding und Patenprogramm
- Vielfältige interne Weiterbildungsangebote und externe Fördermaßnahmen
- Internationales Austauschprogramm zur Förderung der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung innerhalb der Unternehmensgruppe

Und vieles mehr.

Was Du wissen solltest

Wir suchen Persönlichkeiten! Daher prüfen wir Ihre Bewerbung nicht ausschließlich auf eine bestimmte Stelle bezogen, sondern als eine Bewerbung an das Unternehmen Tagueri. In einem persönlichen Gespräch finden wir gemeinsam heraus, ob Ihre Ziele und unsere Vorstellungen zueinander passen. **Sie finden sich nicht im Themengebiet und Standort wieder? Lassen Sie uns gerne Ihre Initiativbewerbung zukommen. Vergleichbare Themen haben wir auch an anderen Standorten!** Alles Weitere erzählen wir Ihnen in einem persönlichen Gespräch. Senden Sie Ihre Unterlagen entweder per Mail an bewerbung@tagueri.com oder nutzen Sie den "Jetzt Bewerben"-Button (Dateigröße max. 35 MB).

Womit Du überzeugst

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen oder vergleichbar.
- Du bringst mindestens vier Jahre Berufserfahrung im Vertrieb mit – idealerweise im Beratungsumfeld, Dienstleistungsvertrieb, technischen Projektumfeld oder in der Entwicklung kundenspezifischer Lösungen.
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick zeichnen Dich aus.
- Du verfügst über unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein.
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Dein Profil ab
- Du bist bereit für regelmäßige Dienstreisen innerhalb Deutschlands. Darunter verstehen wir die grundsätzliche Flexibilität unter der Woche beim Kunden vor Ort zu sein.

Wer wir sind

Wir bei Tagueri sind Brückenbauer zwischen strategischer Unternehmensberatung und operativer Umsetzung. Mit rund 680 Mitarbeitenden sind wir deutschlandweit im Einsatz. Zu uns gehört auch der Energiespezialist con|energy consult gmbh. Mit unseren praxisbezogenen Beratungsmethoden und fundierter Technologieexpertise unterstützen wir namhafte Unternehmen aus den Branchen Automotive, Energie, Luft- und Raumfahrt, Bahn und Verteidigung. Die Herausforderungen unserer Kunden sehen wir als Chance, gemeinsam innovative und zukunftsfähige Lösungen im Technologie-, Projekt- und Prozessmanagement zu schaffen.

*Wir bekennen uns zu den Grundsätzen der Gleichbehandlung und Nichtdiskriminierung. Die Vielfalt unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Bezug auf Geschlecht, Hautfarbe, Alter, Herkunft, persönliche Interessen, Religion, sexuelle Orientierung und Geschlechtsidentität betrachten wir als Bereicherung. Diskriminierendes Verhalten wird von uns nicht toleriert. Dieses Bekenntnis zu Vielfalt und Inklusion haben wir durch die Unterzeichnung der Charta der Vielfalt bekräftigt.