

Sales Manager Energiewirtschaft (m/w/d)*

Permanent

Full-time

Warum zu uns

Seit Dezember 2022 ist die **con|energy consult gmbh** Teil der Tagueri AG. Unter dem gemeinsamen Dach werden professionelle Lösungen für die Energiethemen der Gegenwart und Zukunft angeboten. Spannende Projekte, die mit großer Eigenverantwortung und im ständigen Austausch mit den Kund:innen erfolgreich entwickelt werden, sind die Basis, auf der das offene Miteinander und die gemeinsame Mission, die Energiewirtschaft von morgen zu gestalten, aufbauen. Wir fördern die Stärken jedes Mitarbeitenden, um auch den Freiraum zur persönlichen Entfaltung im Beruf zu bieten. Bei **con|energy consult gmbh** kannst Du nicht nur Deine Karriere vorantreiben, sondern die Zukunft mitgestalten. Werde Teil unseres Teams als **Sales Manager (m/w/d)* Energiewirtschaft**.

Was wir gemeinsam vorhaben

- **Gewinne Kunden:** Identifiziere und akquiriere potenzielle Kunden in einem dynamischen Markt.
- **Pflege Kundenkontakte:** Administrierte und pflege Kundenkontakte, um langfristige Partnerschaften zu etablieren.
- **Steuere Vertriebsaktivitäten:** Begleite und steuere Vertriebsaufgaben und -prozesse, um unser Geschäft voranzutreiben.
- **Optimiere Customer Journeys:** Biete unseren Kunden das bestmögliche Erlebnis.
- **Sei Ansprechperson:** Agiere als Ansprechperson für alle Führungskräfte zu Vertriebsaktivitäten.
- **Stakeholder Management:** Kommuniziere (intern als auch extern) und arbeite eng mit Projektteams, Stakeholdern und Kunden zusammen.

Worauf Du Dich freuen kannst

Unsere besondere Unternehmenskultur:

- Arbeiten in einem renommierten, stark wachsenden Beratungs- und Dienstleistungshaus, das sich zusammen mit der Tagueri mit einem eigenen Nachhaltigkeitsprogramm für die Energiewende engagiert
- Zahlreiche Team- und Unternehmensevents wie unser jährliches Sommerfest zusammen mit unseren Familien

Unsere Benefits für Wohlergehen und Wachstum:

- Smartes Arbeiten, z.B. mobiles Arbeiten an bis zu zwei Tagen pro Woche
- Zusatzleistungen, z.B. Corporate Benefits, JobRad, Urban Sports Club Mitgliedschaft und Zuschuss zum Deutschlandticket

Unser gemeinsamer Weg:

- Anspruch und Abwechslung in den Projekten bei namhaften Kund:innen der Energiewirtschaft und ihren Partnern
- Intensive Einarbeitung durch ein strukturiertes Onboarding
- Regelmäßige Feedback- und Mitarbeitendengespräche zur schnellen persönlichen Weiterentwicklung

Was Du wissen solltest

Wir suchen Persönlichkeiten! Daher prüfen wir Deine Bewerbung nicht ausschließlich auf eine bestimmte Stelle bezogen, sondern als eine Bewerbung an das Unternehmen Tagueri AG sowie con|energy consult gmbh. In einem persönlichen Gespräch finden wir gemeinsam heraus, ob Deine Ziele und unsere Vorstellungen zueinander passen. **Du findest Dich nicht im Themengebiet und Standort wieder? Lass uns gerne Deine Initiativbewerbung zukommen. Vergleichbare Themen haben wir auch an anderen Standorten!** Alles Weitere besprechen wir mit Dir in einem persönlichen Gespräch. Sende Deine Unterlagen entweder per Mail an bewerbung@tagueri.com oder nutze den "Jetzt Bewerben"-Button (Dateigröße max. 35 MB).

Womit Du überzeugst

- Du hast ein abgeschlossenes Studium in Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaftslehre oder einem vergleichbaren Fach.
- Du bringst mindestens zwei Jahre relevante Berufserfahrung im Vertrieb mit.
- Du hast ein großes Interesse an der Energiewirtschaft und im Bestfall erste Erfahrungen in dem Bereich.
- Du hast Teamgeist, bist einsatzbereit und durchsetzungsfähig.
- Der persönliche Kontakt mit Kunden bringt Dir Spaß.
- Deine sehr guten Präsentationsfähigkeiten überzeugen.
- Eigenständiges Arbeiten und die Übernahme von Verantwortung zeichnen Dich aus.
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- Deine Englischkenntnisse sind gut in Wort und Schrift.
- Du bist bereit für regelmäßige Dienstreisen innerhalb Deutschlands.

Wer wir sind

Wir bei Tagueri sind Brückenbauer zwischen strategischer Unternehmensberatung und operativer Umsetzung. Mit rund 600 Mitarbeitenden sind wir deutschlandweit im Einsatz. Zu uns gehört auch der Energiespezialist con|energy consult gmbh. Mit unseren praxisbezogenen Beratungsmethoden und fundierter Technologieexpertise unterstützen wir namhafte Unternehmen aus den Branchen Automotive, Energie, Luft- und Raumfahrt, Bahn und Verteidigung. Die Herausforderungen unserer Kunden sehen wir als Chance, gemeinsam innovative und zukunftsfähige Lösungen im Technologie-, Projekt- und Prozessmanagement zu schaffen.

*Wir bekennen uns zu den Grundsätzen der Gleichbehandlung und Nichtdiskriminierung. Die Vielfalt unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Bezug auf Geschlecht, Hautfarbe, Alter, Herkunft, persönliche Interessen, Religion, sexuelle Orientierung und Geschlechtsidentität betrachten wir als Bereicherung. Diskriminierendes Verhalten wird von uns nicht toleriert. Dieses Bekenntnis zu Vielfalt und Inklusion haben wir durch die Unterzeichnung der Charta der Vielfalt bekräftigt.